



Der weltweit tätige US-amerikanische Fahrzeughersteller Ford, der seit über 100 Jahren eng mit Europa verbunden ist, beschleunigt den Wandel hin zu einer rein elektrischen und klimaneutralen Zukunft bis 2035. Das Unternehmen treibt die Umstellung mit einer Reihe aussergewöhnlicher Elektrofahrzeuge und ikonischen Modellfamilien voran, die alle das einzigartige Ford Lebensgefühl von Freiheit und Abenteuer vermitteln und Ford zu einem wirklich grossartigen, weltverändernden Unternehmen werden lassen.

Dazu hat das Unternehmen drei Geschäftsbereiche etabliert: Ford Blue für die Entwicklung ikonischer Benzin- und Hybridfahrzeuge; Ford Model E für zukunftsweisende Elektrofahrzeuge; und Ford Pro für gewerbliche Kunden, die ihre Geschäftstätigkeiten mit massgeschneiderten Fahrzeugen und Dienstleistungen transformieren und erweitern können.

Um unseren Kunden und Partner das Beste bieten zu können, suchen wir für unsere Schweizer Niederlassung in Wallisellen eine motivierte und zielorientierte Persönlichkeit, die als

Leiter Händlernetzentwicklung Ford (w/m/d)

Beginn per 01.05.2024 oder nach Vereinbarung

Ihre Verantwortung

- Verantwortlichkeit für die gesamten Händlernetzaktivitäten im Markt Schweiz
- Koordination aller Händler Repräsentations- & Entwicklungsaktivitäten zwischen der Ford D-A-CH Organisation und der Schweizer Handelsorganisation
- Implementation und Supervision aller Projekte im Bereich Business Development
- Abwicklung aller vertraglichen Angelegenheiten zwischen Ford und der Handelsorganisation
- Implementierung und Koordination von Retail Look & Style Vorgaben des Konzerns
- Betreuung von Sonderprojekten (Unternehmensnachfolge, Digitalisierung etc.)
- Budgetverantwortung

Ihr Profil

- abgeschlossenes Hochschulstudium mit vorzugsweise betriebswirtschaftlicher Ausrichtung oder äquivalente Berufsausbildung
- Ausgeprägtes Verständnis für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge und Abläufe im Automobilhandel (Erfahrung auf Stufe Import)
- Kenntnis der schweizerischen Rechtslegung und der relevanten Regelungen im Fahrzeughandel
- Gute Marktkenntnisse Schweiz
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch, Englisch und Französisch (Italienisch von Vorteil)
- Erfahrung im Projektmanagement – hohes Umsetzungs- und Durchsetzungsvermögen
- Sehr gute Kenntnisse der MS-Office-Anwendungen (Excel, Word, Power Point)
- Ausgeprägtes analytisches & strukturiertes Denken und Handeln

Unser Angebot

Es erwartet Sie eine sehr abwechslungsreiche, interessante und fordernde Stelle in einer sich stark verändernden Branche. Ihr Arbeitsplatz ist aufgrund unseres «Hybrid Working» Modell sowohl Zuhause wie auch vor Ort. Dazu bieten wir überdurchschnittliche Sozialleistungen, eine agile Organisationsstruktur und ein sehr motiviertes Team.

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie uns bitte per E-Mail, bis am 31. März, an HRSwiss@ford.com. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Ford Motor Company (Switzerland) SA | Geerenstrasse 10 | 8304 Wallisellen | Switzerland